

地域の経済動向に関するアンケート調査票

以下の1)～24)についてお答えください。

記入又は該当する番号に○印を入れてください



こちらからも回答頂けます

I. 貴社についてお聞かせください。

1) 貴社の所在区について

1. 西区 2. 北区 3. 大宮区 4. 見沼区 5. 中央区
6. 桜区 7. 浦和区 8. 南区 9. 緑区 10. 岩槻区

2) 業種について (売上割合がもっとも高いもの一つをお選びください)

1. 製造業 2. 卸売業 3. 小売業 4. 建設業 5. 飲食業
6. 理美容業 7. 不動産業 8. サービス業 9. その他 ()

3) 従業員数について (役員・家族従業員・パート・アルバイト除く)

1. 0人 2. 1人～5人 3. 6人～20人 4. 21人以上

4) 経営者の年齢について

1. 20～30歳代 2. 40～50歳代 3. 60歳代 4. 70歳代以上

II. 現時点における貴社の業況についてお聞かせください。

5) 直近1年間の売上規模について

1. 1,000万円未満 2. 1,000万円～5,000万円未満
3. 5,000万円～1億円未満 4. 1億円以上

6) 昨年との売上高の比較について

1. 50%未満 2. 50%～80%未満 3. 80%～100%未満 4. 100%～120%未満 5. 120%以上

7) 6)にて1～3のいずれかを選んだ方にお伺いします。売上減少の要因は何であると考えられますか (複数回答可)

1. 燃料価格の高騰 2. 原材料等価格の高騰 3. 人員の不足
4. その他経費・コストの上昇 5. その他 ()

8) 6)にて4、5のいずれかを選んだ方にお伺いします。売上増加の要因は何であると考えられますか (複数回答可)

1. 生産能力の向上 2. 省人化による効率化 3. 人員の増加
4. 新しい販路・事業の開拓 5. その他経費・コストの圧縮 6. その他 ()

9) 昨年と比較した仕入価格の動向について

1. 100%未満 2. 100%～120%未満 3. 120%～150%未満 4. 150%以上

10) 燃料・原材料価格の高騰に関して、貴社が実施した又は今後実施予定の対策は、ありますか。(複数回答可)

1. 販売価格の見直し 2. 仕入先との交渉 3. 商品構成の見直し 4. 諸経費の削減
5. 省エネ対策 6. 業務の効率化 7. 資金調達 8. その他 ()

11) 人件費の引上げに関して、昨年と比較してどの程度人件費を引上げましたか

1. 1.0%未満 2. 1.0～2.0%未満 3. 2.0～3.0%未満 4. 3.0～4.0%未満
5. 4.0～5.0%未満 6. 5.0～10.0%未満 7. 10.0%以上 8. 引上げていない

12) コスト上昇を100とした場合、どの程度価格転嫁ができていますか

1. 0%～30%未満 2. 30%～50%未満 3. 50%～75%未満 4. 75%～100%未満 5. 100%

13) 12)にて1～3のいずれかを選んだ方にお伺いします。十分に価格転嫁できていない理由を教えてください

1. 交渉の場がない 2. 交渉を持ちかけられない 3. 今後の取引への影響が心配
4. 一方的に受付されない 5. その他 ()

14) 今後1年間の資金繰りの状況について

1. 厳しい 2. やや厳しい 3. 問題ない 4. やや良い 5. 良い

15) 資金が必要な場合、その資金使途をお教えてください

1. 部材・資材等仕入価格高騰による運転資金 2. 事業再構築(新たな取組)への運転資金
3. 通常の運転資金 4. 借換資金 5. 設備投資資金 6. その他 ()

16) 現在の従業員数の過不足感について

1. 過剰気味 2. ちょうど良い 3. 不足気味

17) 16)にて「3.不足気味」を選んだ方にお伺いします。人材不足に対して貴社ではどのように対処しているか(する予定があるか)以下よりお選びください(複数回答可)

1. 外国人研修生の受入 2. 従業員の能力開発 3. 働きやすい環境づくり 4. 業務プロセスの改善
5. 他社との連携 6. 設備投資(IT化による自動化など) 7. 賃金の引上げ
8. その他 ()

III. 貴社の販売先の動向についてお聞かせください。

18) 販売先の増加に向けて、現在どのような取組を実施していますか(複数回答可)

1. 既存製品・サービスの高付加価値化 2. 新製品・新サービスの開発
3. 海外需要の獲得 4. 新分野への進出 5. 販売先へのアフターサービス等
6. ITの利活用 7. その他 ()

IV. 事業承継(後継者対策)の取組等についてお聞かせください。

19) 事業承継(経営者の代替わり)の取組状況について

1. 完了又は現在進行中 2. まだ取組んでいない 3. 取組む予定はない 4. 後継者なし

20) 19)にて「2.まだ取組んでいない」を選んだ方にお伺いします。

取組んでいない理由についてお聞かせください

1. 自分が元気なので必要ない 2. 後継者が決まらない 3. 何をしても良いかわからない
4. 後継者候補はいるが当人に継ぐ意思がない 5. その他 ()

V. 貴社の経営及び事業活動についてお聞かせください。

21) 今後の経営において中期(3～5か年)の事業計画を策定するご予定はございますか

1. 策定済 2. 今後策定(見直し)する予定 3. 関心はあるが未定
4. 策定の予定はない 5. 何をしても良いかわからない 6. 必要ない

22) IT導入・デジタル化の状況についてお聞かせください

1. 導入済 2. 今後導入予定 3. 検討中 4. 導入予定はない

23) 22)にて「1.導入済」「2.今後導入予定」を選んだ方にお伺いします。どのような業務・サービスを導入されましたか(導入予定ですか)(複数回答可)

1. 会計ソフト 2. ペーパーレス化 3. 勤怠・在庫・顧客等の管理ソフト
4. クラウドサービスの活用 5. ECサイト構築 6. キャッシュレス化 7. 生成AIの活用
8. セキュリティ強化 9. IT人材 10. その他 ()

24) 今後の事業活動に対しどのような支援を希望しますか(複数回答可)

1. 事業計画策定・見直し 2. デジタル化推進(現状診断・各種ツール導入等) 3. 販路開拓
4. イベント・展示会・商談会等の開催 5. EC(電子商取引)・越境EC対応 6. 資金繰り相談
7. 税金や社会保障などの猶予 8. 人材の紹介・マッチング 9. 人材の育成
10. 事業承継 11. サプライチェーン整備 12. 補助金活用 13. 海外進出支援

ご協力ありがとうございました。本アンケートにつきましては、QRコード、または同封の返信用封筒、
ファクシミリにて[FAX: 048-643-2720]へ12月3日(火)までにご返信くださ
いますようお願いいたします。