

地域の経済動向に関するアンケート調査票

以下の1)～24)についてお答えください。
記入又は該当する番号に○印を入れてください



こちらからも回答頂けます

I. 貴社についてお聞かせください。

1) 貴社の所在区について

1. 西区 2. 北区 3. 大宮区 4. 見沼区 5. 中央区
6. 桜区 7. 浦和区 8. 南区 9. 緑区 10. 岩槻区

2) 業種について（売上割合がもっとも高いもの一つをお選びください）

1. 製造業 2. 卸売業 3. 小売業 4. 建設業 5. 飲食業
6. 理美容業 7. 不動産業 8. サービス業 9. その他（ ）

3) 従業員数について（役員・家族従業員・パート・アルバイト除く）

1. 0人 2. 1人～5人 3. 6人～20人 4. 21人以上

4) 経営者の年齢

1. 20～30歳代 2. 40～50歳代 3. 60歳代 4. 70歳代以上

II. 現時点における貴社の業況についてお聞かせください。

5) 直近1年間の売上規模について

1. 1,000万円未満 2. 1,000万円～5,000万円未満
3. 5,000万円～1億円未満 4. 1億円以上

6) 昨年との売上高の比較について

1. 50%未満 2. 50%～80%未満 3. 80%～100%未満 4. 100%～120%未満 5. 120%超

7) 6)にて1～3のいずれかを選んだ方にお伺いします。売上減少の要因は何であると考えられますか（複数回答可）

1. 燃料価格の高騰 2. 原材料等価格の高騰 3. 人件費の引上げ
4. その他経費・コストの上昇 5. その他（ ）

8) 燃料・原材料価格の高騰に関して、貴社が実施した又は今後実施予定の対策は、ありますか。（複数回答可）

1. 販売価格の見直し 2. 仕入先との交渉 3. 商品構成の見直し 4. 諸経費の削減
5. 省エネ対策 6. 業務の効率化 7. 資金調達 8. その他（ ）

9) コスト上昇を100とした場合、どの程度価格転嫁ができていますか

1. 0%～30% 2. 30%～50%未満 3. 50%～75%未満 4. 75%～100% 5. 100%

10) 9)にて1～4のいずれかを選んだ方にお伺いします。十分に価格転嫁できない場合、その理由を教えてください

1. 交渉の場がない 2. 交渉を持ちかけられない 3. 今後の取引への影響が心配
4. 一方的に受付されない 5. その他（ ）

11) 今後1年間の売上等の見通しについて

1. 上向きである 2. 変わらない 3. 下向きである

12) 今後1年間の資金繰りの状況について

1. 厳しい 2. やや厳しい 3. 問題ない 4. やや良い 5. 良い

13) 資金が必要な場合、その資金用途をお教えてください

1. 部材・資材等仕入価格高騰による運転資金 2. 事業再構築（新たな取組）への運転資金
3. 通常の運転資金 4. 借換資金 5. 設備投資資金 6. その他（ ）

14) 現在の従業員数の過不足感について

1. 過剰気味 2. ちょうど良い 3. 不足気味

15) 14)にて「3.不足気味」を選んだ方にお伺いします。人材不足（又は可能性がある）場合、どのように対処しているか以下よりお選びください（複数回答可）

1. 正社員を増やす 2. 非正規社員を増やす 3. 従業員の能力開発 4. 業務プロセスの改善
5. 設備投資（IT化等による自動化） 6. その他（ ）

III. 貴社の販売先・仕入先の動向についてお聞かせください。

16) 販売先の増加に向けて、現在どのような取組を実施していますか（複数回答可）

1. 既存製品・サービスの高付加価値化 2. 新製品・新サービスの開発
3. 海外需要の獲得 4. 新分野への進出 5. 販売先へのアフターサービス等
6. ITの利活用（ネットショップやSNSなど） 7. その他（ ）

17) 昨年と比較した仕入価格の動向について

1. 50%未満 2. 50%～80%未満 3. 80%～100%未満 4. 100%～120%未満 5. 120%超

IV. 事業承継（後継者対策）の取組等についてお聞かせください。

18) 事業承継（経営者の代替わり）の取組状況について

1. 完了又は現在進行中 2. まだ取組んでいない 3. 取組む予定はない 4. 後継者なし

19) 18)にて「2.まだ取組んでいない」を選んだ方にお伺いします。

- 取組んでいない理由についてお聞かせください
1. 自分が元気なので必要ない 2. 後継者が決まらない 3. 何をしても良いかわからない
4. 後継者候補はいるが当人に継ぐ意思がない 5. その他（ ）

V. 貴社の経営及び事業活動についてお聞かせください。

20) 今後の経営において事業計画の策定のご予定はございますか

1. 策定済 2. 今後策定（見直し）する予定 3. 関心はあるが未定
4. 策定の予定はない 5. 何をしても良いかわからない 6. 必要ない

21) 20)にて「2.今後策定（見直し）をする予定」「3.関心はあるが未定」を選んだ方にお伺いします。どのような計画を策定する予定ですか（複数回答可）

1. 中期（3年～5年）経営計画 2. 経営革新（新規事業）計画 3. 事業再構築計画
4. 事業承継計画 5. その他（ ）

22) IT導入・デジタル化の状況についてお聞かせください

1. 導入済 2. 今後導入予定 3. 検討中 4. 導入予定はない

23) 22)にて「2.今後導入予定」「3.検討中」を選んだ方にお伺いします。どのような業務・サービスについて導入予定（希望）ですか（複数回答可）

1. 会計ソフト 2. ペーパーレス化 3. 勤怠・在庫・顧客等の管理ソフト
4. ECサイト構築 5. キャッシュレス化 6. 生成AI（チャットGPT）の活用
7. セキュリティ強化 8. IT人材 9. その他（ ）

24) 今後の事業活動に対しどのような支援を希望しますか（複数回答可）

1. 事業計画策定・見直し 2. デジタル化推進（現状診断・各種ツール導入等） 3. 販路開拓
4. イベント・展示会・商談会等の開催 5. EC（電子商取引）・越境EC対応 6. 資金繰り相談
7. 税金や社会保障などの猶予 8. 人材の紹介・マッチング 9. 人材の育成
10. 事業承継 11. サプライチェーン整備 12. 補助金活用

ご協力ありがとうございました。本アンケートにつきましては、QRコード、または同封の返信用封筒、ファクシミリにて **FAX: 048-643-2720** へ 12月22日（金）までにご返信くださいますようお願いいたします。