

営業成績が中々伸びない。顧客と良好な関係を築きたい。そんな悩みに！！

「営業部門」基礎コース

～現場で即実践できる営業スキルを習得できます！～

本セミナーでは、営業として仕事を進めていくための基本を身につけていただく他、トップセールスが必ず身につけている「聴き方」と「質問力」についての重要性も学んでいただけます。また、現場で断られることへの恐れを克服する方法についても、お伝えします。貴社の営業社員に現場で即実践できる営業スキルを習得させてみませんか？



～ セミナーカリキュラム ～

1. あなたの営業に対する不安は何ですか？
2. 聴く技術の3大ポイント
3. 質問力を意識してみよう！！
4. 現場で断られる恐怖を克服する
5. 明日から現場で実践する行動コミットメント 他



株式会社セルフ・インブルーブ 代表取締役

〈講師プロフィール〉 和田 勉（わだ べん）氏

小～大学の間には虐め、肺塞栓、車の大事故等の苦難を乗り越え、卒業後は三共株式会社で営業、三共労働組合の大阪支店支部長も務める。三井化学株式会社に転職後、病気で3度死に直面し、その体験から「人は何のために働くのか、何のために生かされているのか」を探求するようになり、心理学、東洋哲学、武道などを学ぶ。2013年末に同社を退職し、株式会社セルフ・インブルーブを設立。人には必ず生まれた意味があり、みな天才性があることを講演や研修で熱く語っている。

日時

令和3年 2月2日(火) 14:00～16:00

会場

ソニックシティビル 603 会議室

定員

40名

受講料

会員 1,000円 非会員 2,000円

(定員になり次第締切ります)

申込方法

下記申込書に必要事項をご記入の上、FAXにてお申込みください。

※受講料はセミナー開催前日までにお近くの支所までご持参いただけると幸いです。

※「新型コロナウイルス感染症防止」の観点から、当日はマスクの着用をお願いいたします。

※新型コロナウイルスの感染症拡大の影響により、延期・中止とさせていただきます。その際は当所より改めてご連絡させていただきます。

主催 / さいたま商工会議所・中小企業相談所 大宮支所 TEL 048-646-4141 FAX 048-643-2720

浦和支所 TEL 048-838-7701 / 与野支所 TEL 048-855-8011 / 岩槻支所 TEL 048-756-1445

さいたま商工会議所 大宮支所 行 FAX 048-643-2720 令和 年 月 日

令和3年2月2日(火)『「営業部門」基礎コース』セミナー申込書

事業所名			
所在地			
TEL		FAX	
受講者氏名①		受講者氏名②	

※ご記入いただいた情報は、さいたま商工会議所からの連絡・情報提供のために利用する他、セミナー参加者の実態調査・分析に利用することがあります。