

# 営業・販売力強化セミナー

全社一丸となった営業体制で競争に勝つ！

## 営業部門をサポートする 営業アシスタント 事務スタッフの仕事術



営業社員が多忙  
なのでサポート役  
を育てたい！！

業績が伸び悩んで  
いるので営業に力  
を入れたい！

営業事務・営業ア  
シスタントのスキル  
アップをしたい！

一般事務社員にも  
営業のサポート役  
を担ってほしい！

などを検討している  
会社の社員が  
対象です。

### ◆アシスタント・事務スタッフのサポートが営業社員の成果を後押しする！

厳しい市場で営業成績を確実に上げるには、営業部門を社内で支える営業アシスタントや事務スタッフの活躍が必須です。段取り良く仕事ができるサポート役がいると、営業活動がスムーズに行えるために顧客獲得や売上が大きく向上します。そこで、営業部門をサポートできる人材になるための、役割・行動や業務効率を高めるスキルについて学びます。

#### 内容

- ◆営業アシスタントと事務スタッフの  
仕事の役割
- ◆信頼される仕事の進め方
- ◆好印象を与える  
お客様対応のポイント
- ◆職場のモチベーションの高め方
- ◆営業が活動しやすい  
スケジュール・時間管理方法

#### 講師

営業研修の最高峰として知られる「トップセールスレディ育成塾」で2700人を超える卒業生を  
(株)新規開拓 代表取締役社長

朝倉 千恵子氏

1962年大阪府生まれ。小学校教師等を経て、35歳で営業経験ゼロから大手研修会社に入社し年間売上ダントツ1位となる。2001年独立。現在は丸ビルにオフィスを構え、社員教育・営業研修のカリスマ講師として活躍中。一回の研修を受けただけですぐに結果に結びつく高い評価を得ている。 出版著書は37冊。



日時 令和2年9月17日(木)  
14時～16時

会場 さいたま商工会議所会館 2階ホール  
(さいたま市浦和区高砂 3-17-15)

受講料 会員:1,000円/非会員:2,000円(1名につき)

定員 30名(先着順)

主催 さいたま商工会議所 中小企業相談所

#### 【お申し込み方法】

下記申込書にご記入のうえ、お近くの支所窓口、またはFAXでお申込みください。

※受講料は事前にお近くの支所へご持参ください。

【浦和支所】 TEL:838-7701  
FAX:838-7710

【大宮支所】 TEL:646-4141

【与野支所】 TEL:855-8011

【岩槻支所】 TEL:756-1445

※駐車場には限りがありますので、お越しの際は、公共交通機関をご利用ください。

※「新型コロナウイルス感染拡大防止」の観点から、当日はマスクの着用をお願いいたします。

FAX:048-838-7710 \* 切らずにFAX送信してください。

令和2年9月17日開催

### 「営業部門をサポートする営業アシスタント・事務スタッフの仕事術」受講申込書

事業所名		TEL	
所在地	〒	FAX	
受講者名			

\* ご記入いただいた情報は、さいたま商工会議所からの各種連絡・情報提供のために利用するほか、セミナー参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。